



Программа семинара «Оценка стоимости компании»



День 1

9:30 – 9:50 Введение

9:50 – 10:15 Концепция максимизации стоимости компании
Обзор методов оценки справедливой рыночной стоимости компаний

10:15 – 11:00 Метод сравнения с компаниями аналогами;

11:00 – 11:15  Перерыв

11:15 – 12:20 Метод сравнения с компаниями аналогами
Задание – расчет стоимости компании сравнительными методами

12:30 – 13:30 Метод сравнимых сделок

День 2

09:30 – 10:00 Метод дисконтированных денежных потоков

10:00 – 11:00 Анализ текущей ситуации, финансовое моделирование и прогноз

11:00 – 11:15  Перерыв

11:15 – 13:30 Анализ текущей ситуации, финансовое моделирование и прогноз
Прогноз развития модельной компании – задание в MS Excel; Стоимость капитала.



Программа семинара «Оценка стоимости компании»



День 3

9:30 – 11:00	Стоимость капитала Расчет стоимости капитала модельной компании – задание в MS Excel Расчет стоимости модельной компании методом дисконтированных денежных потоков – задание в MS Excel
11:00 – 11:15	 Перерыв
11:15 – 12:15	Метод скорректированной приведенной стоимости Расчет стоимости модельной компании методом скорректированной приведенной стоимости – задание в MS Excel
12:15 – 13:30	Анализ экономической добавленной стоимости; Сопоставление расчета экономической добавленной стоимости и дисконтированных денежных потоков при оценке компаний – задание в MS Excel

День 4

09:30 – 10:00	Анализ экономической добавленной стоимости Анализ экономической добавленной стоимости модельной компании – задание в MS Excel
10:00 – 11:00	Оценка инвестиционной стоимости компании; Согласование оценок, полученных различными методами.
11:00 – 11:15	 Перерыв
11:15 – 13:30	Инвестиционная оценка стоимости компании Согласование оценок, полученных различными методами Задание – расчет инвестиционной стоимости компании и согласование оценок, полученных различными методами в MS Excel.

Данное предложение не является офертой в соответствии со статьей 435 Гражданского Кодекса Российской Федерации. Данный документ не налагает каких-либо обязательств на адресата или на владельца предложения до завершения процедур по оценке рисков и угроз независимости и подписания договора, имеющего юридическую силу. Для подписания договора, имеющего юридическую силу, стороны должны провести дополнительные переговоры.