

Семинар «Планирование и оценка эффективности инвестиций»



1 день	
10:00 – 10:20	Знакомство. Краткий обзор программы семинара.
10:20 – 11:20	Инвестиционный проект: понятие, классификация, основополагающие принципы оценки: <ul style="list-style-type: none">• Понятия инвестиции и инвестиционного проекта.• Виды инвестиционных проектов и особенности их оценки.• Методологические основы оценки инвестиций: временная стоимость капитала и дисконтирование.
11:20 – 11:45	Общие принципы финансового моделирования проекта: <ul style="list-style-type: none">• Понятие релевантных денежных потоков и свободного денежного потока проекта (FCF).• Точка зрения на проект и ее влияние на моделирование.• Прочие аспекты моделирования: этапы создания финмодели, структура финмодели, формы отчетности, горизонт планирования, шаг планирования, степень детализации.
11:45 – 12:00	 Перерыв
12:00 – 12:30	Общие принципы финансового моделирования проекта: <ul style="list-style-type: none">• Понятие релевантных денежных потоков и свободного денежного потока проекта (FCF).• Точка зрения на проект и ее влияние на моделирование.• Прочие аспекты моделирования: этапы создания финмодели, структура финмодели, формы отчетности, горизонт планирования, шаг планирования, степень детализации.
12:30 – 14:00	Вступление в маркетинговый анализ и планирование продаж: <ul style="list-style-type: none">• Модель PEST(EL)-анализа и макроэкономическое окружение.• Модель рыночных сил Портера и отраслевой анализ.• Бизнес-модель Остервальдера.• Планирование продаж.
14:00 – 15:00	 Перерыв на обед
15:00 – 15:45	Операционные затраты проекта: <ul style="list-style-type: none">• Классификация операционных затрат по поведению: переменные (VC) и постоянные (FC) расходы.• Драйвер затрат и моделирование операционных затрат.• Себестоимость единицы продукта.
15:45 – 16:00	 Перерыв
16:00 – 18:00	Инвестиционные затраты и оборотный капитал: <ul style="list-style-type: none">• Бюджет инвестиционных затрат.• Капитализация затрат на инвестиционной фазе.• Календарный график инвестиций.• Ранее осуществленные инвестиции.• Поддерживающие инвестиции.• Решение задач по оптимальному циклу замены и выбор оптимального оборудования.• Оборотный капитал: сущность и планирование.



Семинар «Планирование и оценка эффективности инвестиций»

2 день

10:00 – 11:30	Повторение материалов первого дня: <ul style="list-style-type: none">• Структура капитала и общие принципы финансирования.• Собственный капитал.• Заемный капитал и его формы.• Особенности лизинговых проектов.• Цена капитала (WACC).
11:30 – 11:45	Источники финансирования проекта и структура капитала. Средневзвешенная цена капитала: <ul style="list-style-type: none">• Структура капитала и общие принципы финансирования.• Собственный капитал.• Заемный капитал и его формы.• Особенности лизинговых проектов.• Цена капитала (WACC).
11:45 – 12:00	 Перерыв
12:00 – 14:00	Источники финансирования проекта и структура капитала. Средневзвешенная цена капитала: <ul style="list-style-type: none">• Структура капитала и общие принципы финансирования.• Собственный капитал.• Заемный капитал и его формы.• Особенности лизинговых проектов.• Цена капитала (WACC).
14:00 – 15:00	 Перерыв на обед
15:00 – 16:00	Оценка эффективности проекта: <ul style="list-style-type: none">• Показатели оценки эффективности (NPV, IRR, MIRR, PI, простой и дисконтированный сроки окупаемости).• Критерии принятия решения об инвестировании.
16:00 – 16:15	Оценка рисков проекта: <ul style="list-style-type: none">• Понятие и классификация рисков.• Анализ чувствительности.• Сценарный анализ.• Метод реальных опционов.
16:15 – 16:30	 Перерыв
16:30 – 17:30	Оценка рисков проекта: <ul style="list-style-type: none">• Понятие и классификация рисков.• Анализ чувствительности.• Сценарный анализ.• Метод реальных опционов.
17:00 – 17:30	Подведение итогов семинара Работа с практическим кейсом и задачами: <ul style="list-style-type: none">• На протяжении всего семинара.

Данное предложение не является офертой в соответствии со статьей 435 Гражданского Кодекса Российской Федерации. Данный документ не налагает каких-либо обязательств на адресата или на владельца предложения до завершения процедур по оценке рисков и угроз независимости и подписания договора, имеющего юридическую силу. Для подписания договора, имеющего юридическую силу, стороны должны провести дополнительные переговоры.

