

Семинар «Планирование и оценка эффективности инвестиций»



1 день

09:30 – 09:50

Знакомство. Краткий обзор программы семинара.

Инвестиционный проект: понятие, классификация, основополагающие принципы оценки:

09:50 – 10:50

- Понятия инвестиции и инвестиционного проекта.
- Виды инвестиционных проектов и особенности их оценки.
- Методологические основы оценки инвестиций: временная стоимость капитала и дисконтирование.

Общие принципы финансового моделирования проекта:

10:50 – 11:15

- Понятие релевантных денежных потоков и свободного денежного потока проекта (FCF).
- Точка зрения на проект и ее влияние на моделирование.
- Прочие аспекты моделирования: этапы создания финмодели, структура финмодели, формы отчетности, горизонт планирования, шаг планирования, степень детализации.

11:15 – 11:30

 **Перерыв**

Общие принципы финансового моделирования проекта:

11:30 – 12:00

- Понятие релевантных денежных потоков и свободного денежного потока проекта (FCF).
- Точка зрения на проект и ее влияние на моделирование.
- Прочие аспекты моделирования: этапы создания финмодели, структура финмодели, формы отчетности, горизонт планирования, шаг планирования, степень детализации.

Вступление в маркетинговый анализ и планирование продаж:

12:00 – 13:30

- Модель PEST(EL)-анализа и макроэкономическое окружение.
- Модель рыночных сил Портера и отраслевой анализ.
- Бизнес-модель Остервальдера.
- Планирование продаж.



Семинар «Планирование и оценка эффективности инвестиций»



2 день

- 09:30 – 11:15**
- Операционные затраты проекта:**
- Классификация операционных затрат по поведению: переменные (VC) и постоянные (FC) расходы.
 - Драйвер затрат и моделирование операционных затрат.
 - Себестоимость единицы продукта.

11:15 – 11:30

 **Перерыв**

- 11:30 – 13:30**
- Инвестиционные затраты и оборотный капитал:**
- Бюджет инвестиционных затрат.
 - Капитализация затрат на инвестиционной фазе.
 - Календарный график инвестиций.
 - Ранее осуществленные инвестиции.
 - Поддерживающие инвестиции.
 - Решение задач по оптимальному циклу замены и выбор оптимального оборудования.
 - Оборотный капитал: сущность и планирование.



Семинар «Планирование и оценка эффективности инвестиций»



3 день

Повторение материалов первого дня:

09:30 – 11:00

- Структура капитала и общие принципы финансирования.
- Собственный капитал.
- Заемный капитал и его формы.
- Особенности лизинговых проектов.
- Цена капитала (WACC).

Источники финансирования проекта и структура капитала. Средневзвешенная цена капитала:

11:00 – 11:15

- Структура капитала и общие принципы финансирования.
- Собственный капитал.
- Заемный капитал и его формы.
- Особенности лизинговых проектов.
- Цена капитала (WACC).

11:15 – 11:30

Перерыв на кофе

Источники финансирования проекта и структура капитала. Средневзвешенная цена капитала:

11:30 – 13:30

- Структура капитала и общие принципы финансирования.
- Собственный капитал.
- Заемный капитал и его формы.
- Особенности лизинговых проектов.
- Цена капитала (WACC).



Семинар «Планирование и оценка эффективности инвестиций»



4 день

09:30 – 11:00

Оценка эффективности проекта:

- Показатели оценки эффективности (NPV, IRR, MIRR, PI, простой и дисконтированный сроки окупаемости).
- Критерии принятия решения об инвестировании.

11:00 – 11:15

Оценка рисков проекта:

- Понятие и классификация рисков.
- Анализ чувствительности.
- Сценарный анализ.
- Метод реальных опционов.

11:15 – 11:30



Перерыв на кофе

11:30 – 13:00

Оценка рисков проекта:

- Понятие и классификация рисков.
- Анализ чувствительности.
- Сценарный анализ.
- Метод реальных опционов.

13:00 – 13:30

Подведение итогов семинара

Работа с практическим кейсом и задачами:

- На протяжении всего семинара.

Данное предложение не является офертой в соответствии со статьей 435 Гражданского Кодекса Российской Федерации. Данный документ не налагает каких-либо обязательств на адресата или на владельца предложения до завершения процедур по оценке рисков и угроз независимости и подписания договора, имеющего юридическую силу. Для подписания договора, имеющего юридическую силу, стороны должны провести дополнительные переговоры.

