

Семинар «МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с Покупателями»



Очно/Онлайн

1 день	
09.30-09.35	Сбор участников. Открытие семинара. Знакомство с преподавателями
09.35-10.35	<ul style="list-style-type: none">• Цель стандарта• Сфера применения• Определения• Модель признания Выручки – 5 шагов (введение)
10.35-11.15	Модель признания выручки: 5 шагов (продолжение)
11.15-11.30	 Кофе-брейк
11.30-13.00	Модель признания выручки: 5 шагов (финализация)
13.00-14.00	 Обед
14.00-15.30	Признание выручки по договорам с покупателями, основанными на ИНКОТЕРМС
15.30-15.45	 Кофе-брейк
15.45-16.45	Другие вопросы: <ul style="list-style-type: none">• Принципал/агент• Затраты по договору• Учет лицензий• Модификация договоров• Активы и обязательства по договору• Особенности применения стандарта для финансового сектора
16.45-17.15	Представление и раскрытие информации. Практические аспекты.
17.15-17.30	Сессия вопросы и ответы. Завершение семинара.



Технологии
Доверия