

Учебный план Модуля 2 «Управление эффективностью бизнеса» (СИМА Р2)

Очно/Онлайн



Цель Программы заключается в приобретении слушателями знаний, умений и навыков в области принятия решений на управленческом уровне компании, эффективной организации процессов в области управленческого учета, принятия краткосрочных и долгосрочных решений на основании финансовых моделей с учетом риска и неопределенности. Слушатель Программы должен повысить профессиональный уровень в рамках имеющейся квалификации и усовершенствовать имеющиеся компетенции.

Категория слушателей. К освоению Программы допускаются лица, имеющие высшее, либо среднее профессиональное образование (специалисты по управленческому учету, руководители, бухгалтеры, желающие приобрести навыки использования финансовой информации для принятия управленческих решений).

Трудоемкость Программы: 60 академических часов.

Режимы занятий:

- 6 занятий продолжительностью 9 академических часов и 1 занятие продолжительностью 6 академических часов;
- 12 занятий продолжительностью 4.5 академических часа и 1 занятие продолжительностью 6 академических часов;
- 10 занятий продолжительностью 6 академических часов;
- Возможны другие режимы занятий, продолжительностью не более 9 академических часов в день.

№	Наименование тем	Всего, акад. час
1	Тема 1. Введение	0,67
2	Тема 2. Попроцессное управление (ABM)	3,67
3	Тема 3. Современная бизнес-среда	2,33
4	Тема 4. Управление затратами	2,33
5	Оценка знаний по темам 1-4	1,00
6	Тема 5. Инвестиционные решения	13,34
7	Тема 6. Решения о ценообразовании	2,33
8	Тема 7. Учет риска и неопределенности	2,33
9	Тема 8. Управление эффективностью центров финансовой ответственности	6,33
10	Промежуточная аттестация	2,00
11	Тема 9. Трансфертное ценообразование	2,67
12	Тема 10. Управление рисками	2,67
13	Решение практических задач	12,33
14	Итоговая аттестация	6,00
	ИТОГО:	60,00



Технологии
Доверия

Данное предложение не является офертой в соответствии со статьей 435 Гражданского Кодекса Российской Федерации. Данный документ не налагает каких-либо обязательств на адресата или на владельца предложения до завершения процедур по оценке рисков и угроз независимости и подписания договора, имеющего юридическую силу. Для подписания договора, имеющего юридическую силу, стороны должны провести дополнительные переговоры.

training.tedo.ru